


andsafe

5 Jahre andsafe Einblick in die Entwicklung und in den Schadenprozess

14.03.24



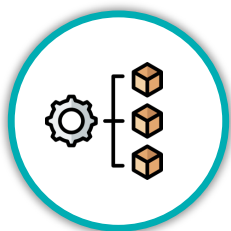
Was Sie von andsafe erwarten können: 5 Fakten, die Sie kennen sollten

 1	 2	 3	 4	 5
Eigene Versicherungslizenz	100%ige Tochter der Provinzial	Gewerbe- und Privatprodukte	100 % digitale / automatisierte Prozesse	Agile Arbeitsweise
<ul style="list-style-type: none">△ Kein Assekurateur△ Hoheit über Versicherungsprodukte△ Dynamische Preisgestaltung	<ul style="list-style-type: none">△ 100%ige Rückversicherung△ Erfahrungsschatz eines etablierten Versicherers	<ul style="list-style-type: none">△ BHV, VH, Inhalt△ PHV, Hausrat, Fahrrad, THV, Reise△ Einfach, leistungsstark, günstig	<ul style="list-style-type: none">△ Sofortpolice (~98 % Dunkelverarbeitung)△ Echtzeit Self-Service für Kund:innen△ Moderne, digitale Antrags- und Schadenstrecken	<ul style="list-style-type: none">△ Flexibel, schnell, innovativ△ MVP-Ansatz

5 Jahre andsafe: Eine Zusammenfassung unserer Highlights...



...und zu welchen Zahlen uns diese geführt haben



8

Produkte



62

Mitarbeitende



27.200

Schadenmeldungen



224.000

Kund:innen



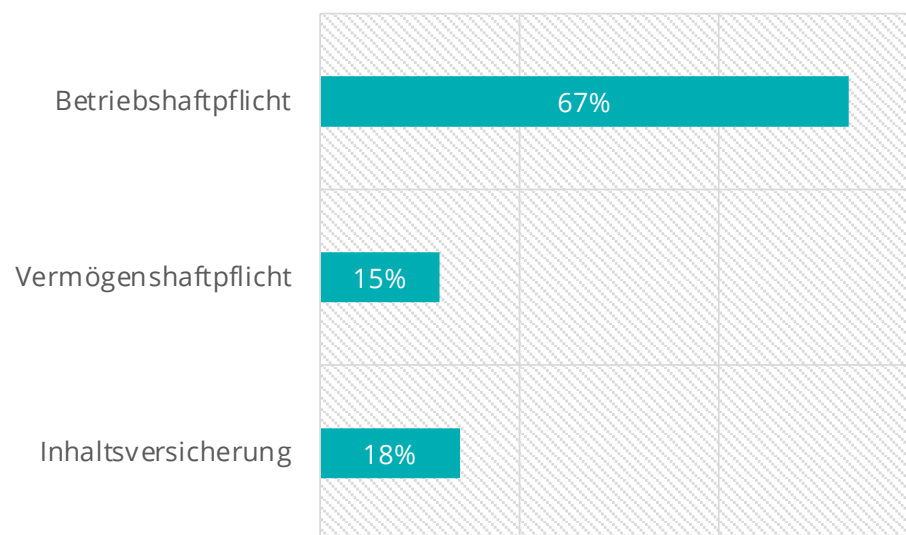
13 Mio.

Nettoprämie p.a.

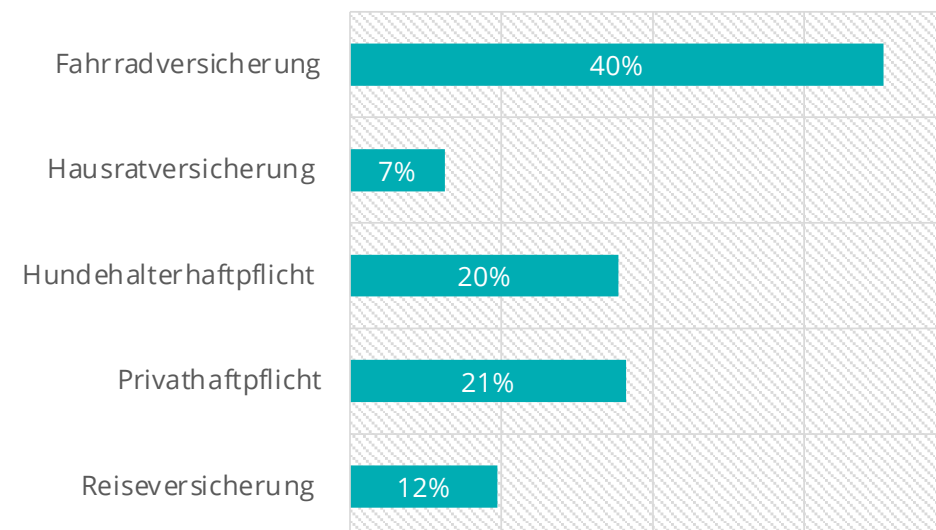
Verteilung der Abschlüsse



Gewerbe



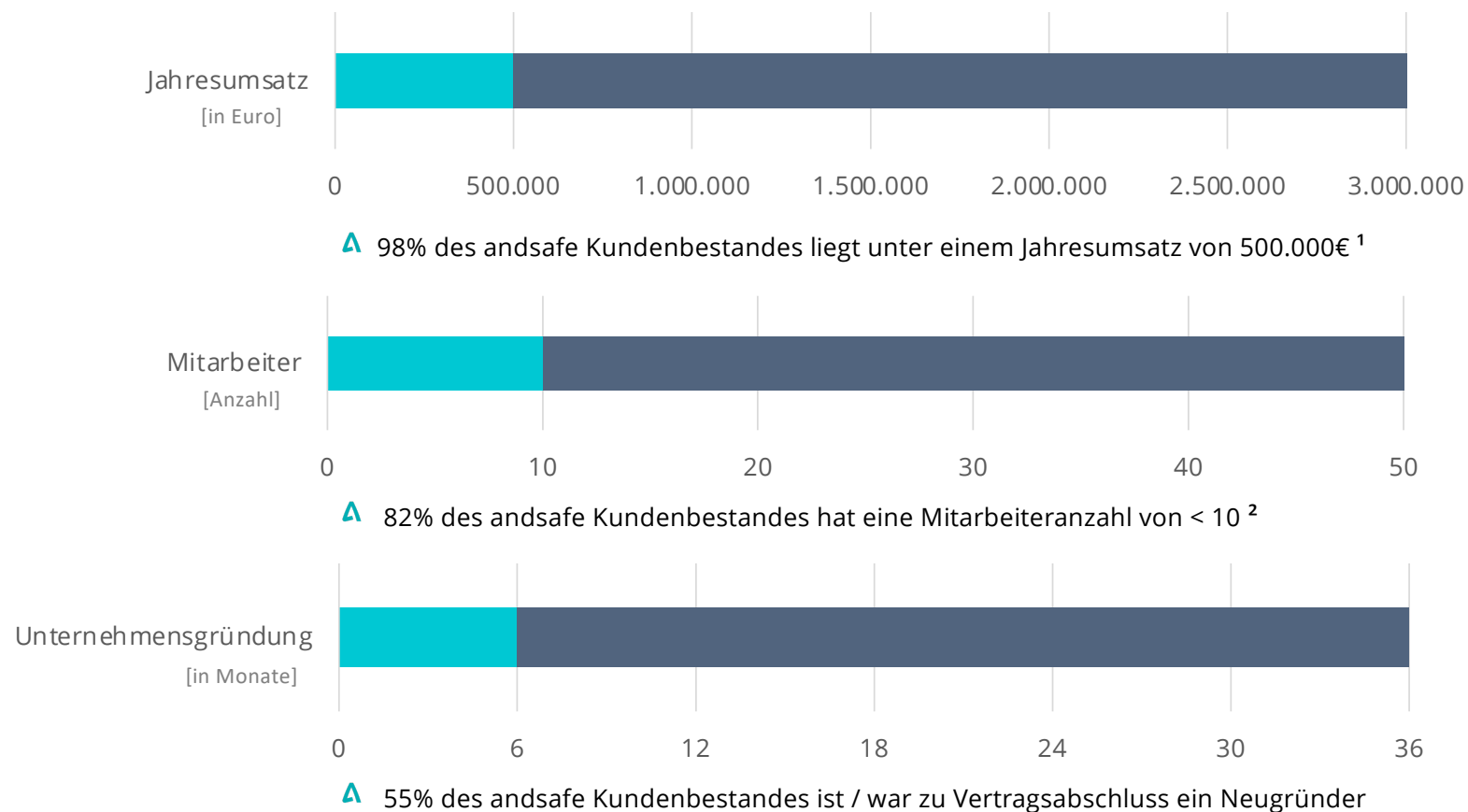
Privat



Zielgruppe der andsafe Gewerbeprodukte erfolgreich erreicht



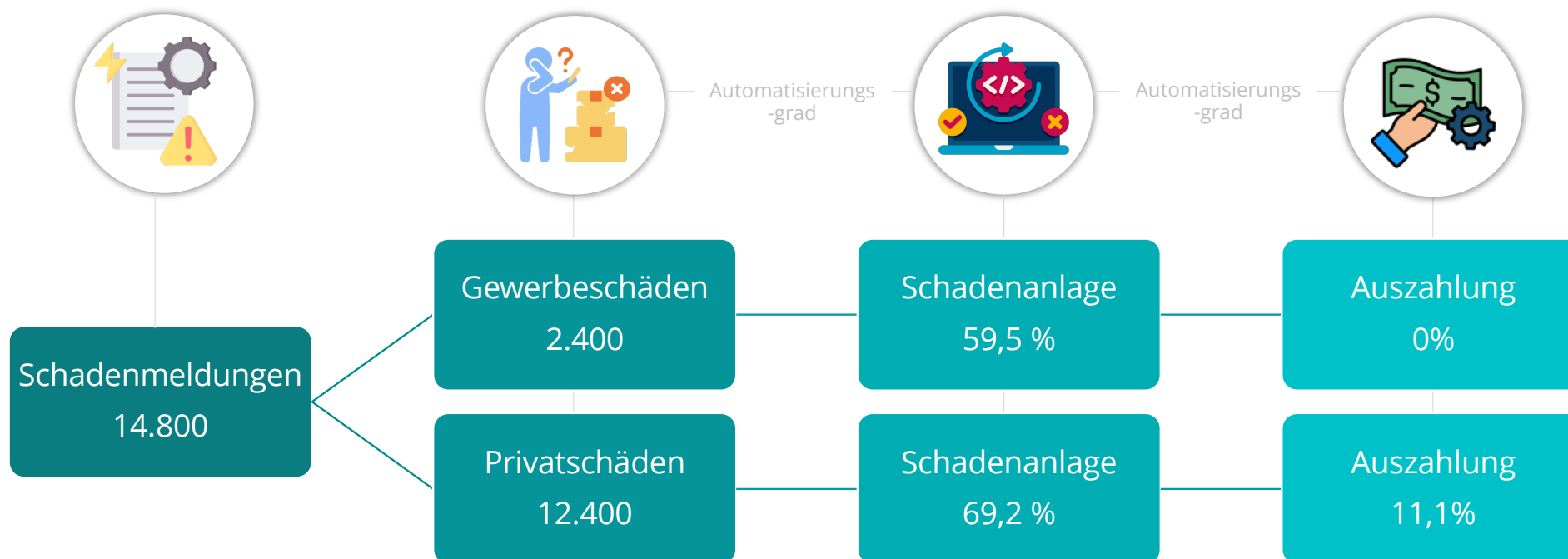
Zielgruppe



¹ Umsatzsumme bis 10 Mio EUR

² Bis 80 Mitarbeiter

Schnellere Schadenregulierung durch Automatisierung

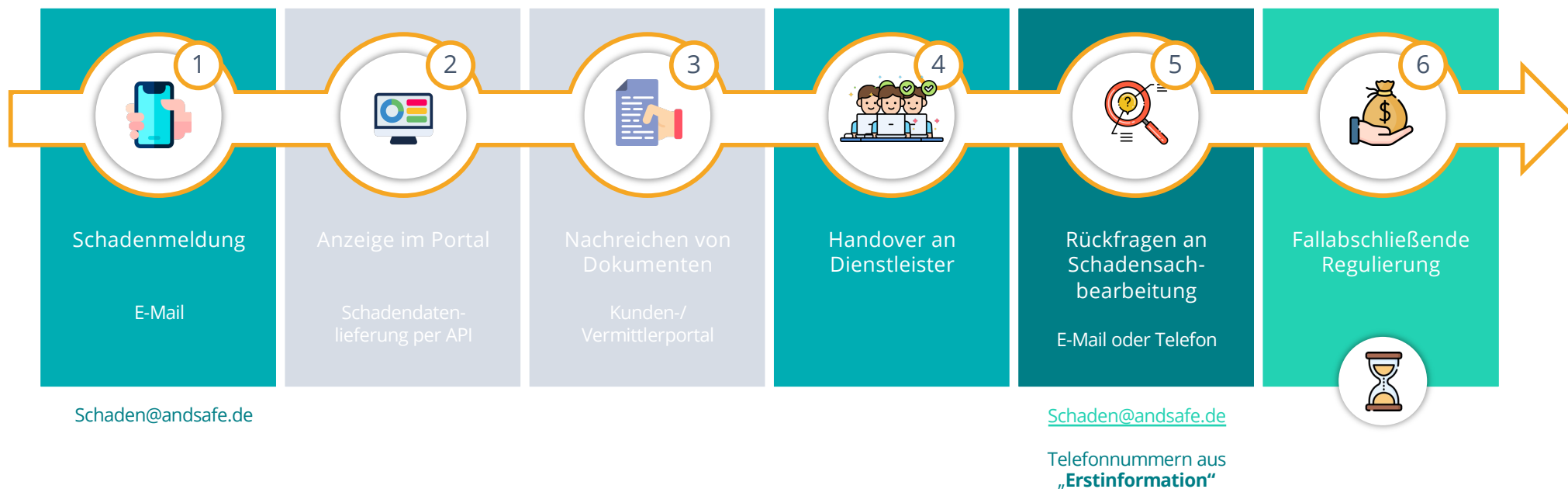


Die Grafik bezieht sich auf den Zeitraum 01.2023 – 12.2023

Entwicklung eines tragfähigen Ökosystems für die Schadenbearbeitung



Aktueller Schadenprozess (ohne Vermittlerportal)



Stärkere Einbindung **aller** Vermittler in den Schadenprozess



Alle schadenstrecke sind vertestet und wir haben uns sehr viel Feedback eingeholt

andsafe

Vielen Dank für Ihre
Aufmerksamkeit



Niclas Funke
Sales Manager



Henning Schürmann
Sales Manager

