

Vortrag | Referent

09:00 – 10:00

Raum



Börsenexperte Markus Koch im Marktgespräch
Markus Koch, Stefan Breintner (DJE Kapital AG)
Maximilian Kreitlmeier (Fonds Finanz)

Plenum

10:00 – 10:45

Maklerrecht querbeet – Regulierung, Urteile und praktische Überlebensstipps
Norman Wirth K3/K4

Die häufigsten Social-Media-Fehler der Versicherungsmakler
Simonov Consulting GmbH – Wladimir Simonov D 111

Die betriebliche Krankenversicherung der APKV – gesund*
Allianz Private Krankenversicherungs-AG – Nicole Kloos, Johannes Bischel C 112

So generieren Sie mindestens 50 % mehr Umsatz durch innovatives Empfehlungsmarketing
Kiwus Consulting GmbH – Dieter Kiwus E 102

Fokus auf Vermittler-Erfolg – Advisor's Studio wächst um neue Funktionen
Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Uli Fischer F 112

Nachhaltige Versicherungen mit bessergrün – für eine positive, nachhaltige und umweltbewusste Zukunft
bessergrün GmbH – Vanessa Schmidt, Verena Rübekel F 106

Argumente für die Altersvorsorge in Zeiten steigender Inflation – aus Sicht eines Analysehauses
ASCORE Das Scoring GmbH – Ellen Ludwig E 124

Das Beste aus zwei Welten – Regionaldirektor bei der Fonds Finanz
Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Norbert Porazik, Dominik Gentgen, Thorsten Mack C 116

10:30 – 11:15

Die Finanz- und Immobilienmärkte als Spielball von Inflation, Zentralbanken und Politik
Gerald Hörhan Plenum

Moderne Kundenbetreuung im Versicherungswesen – mit Sales Stories Emotionen wecken
Bridge ITS GmbH – Moritz Heilfort Studio E/F

Zeitgemäße Kundenkommunikation zur Bestandspflege in der Finanzdienstleistungsbranche – Kunden persönlich und digital begeistern
Patrick Hamacher E 119

Die Pension Benefits AG als Allrounder in der bAV-Beratungswelt – welche Benefits benötigen Sie für Ihre Arbeitgeberkunden?
Pension Benefits AG – Bernd Steinhart & Andreas Hofmann F 111

50 Jahre Zurich Fondspolice – nachhaltig erfolgreich im Kundengespräch
Zurich Gruppe Deutschland – Marcus Lagler F 129

Beratungsansätze zur Berufsunfähigkeitsversicherung – Versorgungswerke im Fokus
Swiss Life Deutschland AG – Alexander Bofinger, Jascha Bezler F 130

Gewerbliche Sachversicherungen: von A wie Angebotserstellung bis Z wie Zielgruppenbögen – Ihre Vorteile mit der Fonds Finanz
Fonds Finanz Maklerservice GmbH – May-Britt Strohmeier E 218

Fondsberatung einfach gemacht – wie Sie mit praxiserprobten Geschichten im Kundengespräch überzeugen
Udo Kerzinger D 106

Vortrag | Referent

11:00 – 11:45

Raum

Beratungsgrundlagen im Krankenversicherungsgeschäft – Bedarfsermittlung richtig gestalten
Hagen Engelhard K3/K4

Videomarketing für jeden – einfach, effektiv und schnell
Stephan Peters D 111

Die neue Berufsunfähigkeits-, Dienstunfähigkeits- und Grundfähigkeitsversicherung der Bayerischen – mit den neuen Tarifen Beamte, Soldaten und Handwerker gewinnen
die Bayerische – Panos Kalantzis, Maximilian Buddecke C 112

Elektromobilität und Versicherungsschutz der R+V/KRAVAG – was Sie zum Elektro-ABC wissen müssen
R+V Allgemeine Versicherung AG – Nelson Peixoto E 102

Vom „selbst und ständigen“ Vermittler zum Unternehmer?
Kiwus Consulting GmbH – Dieter Kiwus F 112

Flexibel durch die betriebliche Krankenversicherung der Gothaer – die Zusatzversicherung der Zukunft
Gothaer Krankenversicherung AG – Hans Limmer F 106

„Wenn jeder etwas gibt, haben alle genug“ – nachhaltiges Investment terrAssisi Aktien
Ampega Investment GmbH – David Krahenfeld E 124

Robust investieren – Altersvorsorge und Vermögensaufbau leicht gemacht!
Flossbach von Storch AG – Murat Bakir C 116

11:30 – 12:15

Das neue Empfehlungsmarketing – Ihr Umsatzturbo im Online-Zeitalter!
Roger Rankel Plenum

Kundenbetreuung mithilfe digitaler Versicherungsprodukte – Digitalisierung als Feindbild oder Ertragsbringer?
Neodigital Versicherung AG – Stephen Voss Studio E/F

Die betriebliche Krankenversicherung „ConCEPT“ der Continentale – flexibel, leistungsstark und digital
Continentale Krankenversicherung a.G. – Jessica Bergmann, Lukas Vogt E 119

Die neue Berufsgruppensystematik der Allianz im Segment der Berufsunfähigkeits- und Dienstunfähigkeitsversicherung
Allianz Lebensversicherungs-AG – Markus Elsner F 111

Ganzheitliche Beratung für jede individuelle Kundensituation – so finden Sie eine passende Lösung auf alle Bedarfsfragen
VorFina GmbH – Nicolas Plögert F 129

WWK Premium FondsRente 2.0 – die Zukunft der Altersvorsorge flexibel und chancenreich
WWK Lebensversicherung a.G. – Thomas Maier F 130

Ihr digitales Backoffice
VersOffice GmbH – Kamuran Bildircin E 218

Bestandskauf mit und durch die Fonds Finanz – wie Sie als Käufer und Verkäufer profitieren können
Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Eva Wochestlander D 106

Vortrag | Referent

12:00 – 12:45

Raum

Empfehlungsmanagement – der Weg zum unbegrenzten Kundenwachstum
Thomas Korsus K3/K4

Privatschutz 2.0 mit der Wohngebäude-, Hausrat- und Haftpflichtversicherung der Allianz
Allianz Versicherung AG – Sascha Esser, Robert Vollbrecht D 111

Betriebliche Altersversorgung nie wieder ohne XEMPUS – Beratung und Verwaltung aller Versicherer und Verträge auf einer Plattform
Xempus AG – Sven-Oliver Prang, Monika Ritzer, Amelie Höllersberger C 112

Die Sterbegeldversicherung der HDH – garantiert anders als Lebensversicherungen
HDH VVaG – Benjamin Schüller E 102

Highlights bei den Kfz- und Rechtsschutz-Tarifen der Itzehoer – Kunden bedarfsorientiert beraten
Itzehoer Versicherungen – Verena Rübekel F 112

Lebensbegleitende Vorsorgeprodukte der uniVersa – Produktvielfalt vom Tag der Geburt bis ins hohe Alter
uniVersa Lebensversicherung a.G. – Peter Müller F 106

Arbeiten mit EDISOFT Fonds-Analyse
EDISOFT GmbH – Detlef Kannemann E 124

Vom Strukturvertrieb zum Maklerstatus
Sam Plett und Ruslan Korzhuk C 116

12:30 – 13:15

Die Gesundheitsfragen zur Berufsunfähigkeitsversicherung – richtiger Umgang mit Antragsfragen
Philip Wenzel Plenum

Cyber-Erpressung – wie Spezialisten mit Kriminellen verhandeln und Schäden von Unternehmen abwenden
Oliver Schneider Studio E/F

Bedarfsorientierte Gestaltung des Beratungsprozesses mithilfe smarter Schnellrechner – Kundenberatung im Bereich der Altersvorsorge
VorFina GmbH – Nicolas Plögert E 119

Überzeugen im Gespräch – was Sie von den Rhetorik-Meistern für Ihren Alltag lernen können
Benedikt Held F 111

Haftungssicher durch den Gewerbealltag mit der INTER – 10 Tipps für eine bedarfsgerechte Zielgruppenberatung
INTER Versicherungsgruppe – Daniel Berg F 129

bKV – best practice
Hallesche Krankenversicherung a.G. – Bettina Precht, Jens Hefendehl F 130

Altersvorsorge mit der Swiss Life – das Fondsdepot unter den Rentenversicherungen
Swiss Life Deutschland AG – André Böhm, Maurice Bertke E 218

Mehr Umsatz mit dem erlaubnisfreien Edelmetallgeschäft der Fonds Finanz
Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Bora Degerli D 106



IDD-konformer Vortrag
Alle Informationen finden Sie unter
www.mmm-messe.de/idd-weiterbildung



MaBV-konformer Vortrag

Themenschwerpunkte der Messe:

- Versicherungen
- Vertrieb
- Social Media und Digitalisierung
- Finanzen
- Recht

Star-Redner



Vortrag | Referent

13:00 – 13:45

- **Das kundenorientierte Beratungsgespräch in der Finanzdienstleistungsbranche – Anwendung kundenbezogener Sprache**
 Hans D. Schittly K3/K4
- **Die Biometrie-Produkte der Hannoverschen – Mission Maklerservice**
 Hannoversche Lebensversicherung AG – Katrin Kramer D 111
- **GesundheitVARIO – Vorteile und Chancen der privaten Krankenversicherung**
 Versicherungskammer Maklermanagement Kranken GmbH – Jürgen Matterne C 112
- **Die ERGO Rente Balance als ein Produkt das immer passt – renditestarke, flexible und sichere Produktlösung für die Altersvorsorge**
 ERGO Vorsorge Leben AG – Dr. Oliver Horn E 102
- **Ois easy? easyinvesto! Investmentgeschäft vermitteln auch ohne 34f**
 DWS International GmbH – Thomas Miltner F 112
- **Aktuelle Entwicklungen in der Nachhaltigkeit**
 Carmen Auer – BDO AG WPG F 106
- **Erfolgreich mit den Leads von finanzen.de**
 Finanzen.de – Jan Cornelissen E 124
- **Das Beste aus zwei Welten – Regionaldirektor bei der Fonds Finanz**
 Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Norbert Porazik, Dominik Gentgen, Thorsten Mack C 116

13:30 – 14:15

- **Vom Makler zum Makler-Unternehmer – der strategische Entwicklungsschritt für dauerhaften Erfolg**
 Jörg Laubrinus Plenum
- **Die neue Wohngebäudeversicherung der Adcuri/Barmenia – Premiumschutz mit vielen Alleinstellungsmerkmalen und Highlights**
 Barmenia Versicherung a.G. – Christoph Lübeck Studio E/F
- **Der Immo-Campus für Versicherungsmakler – kundenorientierte Immobilienberatung**
 HNG Verwaltungs AG / SystemImmo – Christian Dannat E 119
- **Nachfolgeplanung für Versicherungsvermittler – Schenken und Vererben in der Selbstständigkeit**
 Paluka Rechtsanwälte Loibl Specht PartmbB – Ulrike Specht F 111
- **Die bAV-Beratungswelt von der Theorie zur Praxis – das kundenorientierte Arbeitgeber- und Arbeitnehmergespräch**
 Pension Benefits AG – Bernd Steinhart & Andreas Hofmann F 129
- **Basler Invest Garant – die neu gedachten Garantien in der Altersvorsorge**
 Basler Vertriebsservice-AG – Olaf Rahtz F 130
- **Einfach & clever Umsatz steigern mit erlaubnisfreien Produkten**
 Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Miriam Pöllath E 218
- **Gold und Investment neu aufgestellt – zulassungsfreier Verkauf mit Sogwirkung und Erfolgsgarantie**
 Multi-Invest Gesellschaft für Vermögensbildung mbH – Marco Lunze D 106

14:00 – 14:45

- **Fonds Finanz 2022 – die Zukunft mit Hg und die besonderen Vorteile für Sie**
 Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Norbert Porazik D 111
- **Ein- und Ausblick neuer Vergleichsrechner – wie Bewährtes und innovative Nutzererfahrung zusammenspielen**
 softfair GmbH – Maximilian Schmidt E 102
- **Das R+V Beihilfekonzept und die Dienstfähigkeitsversicherung der Conдор – Gesundheits- und Arbeitsschutz für Beamte richtig gestalten**
 R+V Allgemeine Versicherung AG – Daniel Kastenholz, Lars Hofedank C 112

Raum

Vortrag | Referent

- **Die neue Thinkurance Gewerbeplattform – so helfen Ihnen digitale Lösungen bei der Kundenberatung im Gewerbesegment**
 Thinkurance GmbH – Sven Schönfeld F 106
- **Nachhaltig erfolgreich – Ihr starker Partner für ESG heißt DWS**
 DWS International GmbH – Thomas Gambert E 124
- **Die neue RisikoLeben der LV 1871**
 Lebensversicherung von 1871 a. G. – Laurence Heiler, Daniel Schick C 116
- **Empfehlungsmanagement – der Weg zum unbegrenzten Kundenwachstum**
 Thomas Korsus K3/K4

14:30 – 15:15

- **Wie man in besonderen Zeiten besondere Leistung erbringt**
 Magdalena Neuner Plenum
- **Ihre digitale Transformation mit einer bedarfsorientierten Online-Beratung – mit multimedialer Vorsorgeberatung überzeugen**
 HÖNLE.training GmbH – Jan Helmut Höhle Studio E/F
- **Vermeiden Sie Haftungsfällen beim Wechsel in die Maklerschaft – rechtliche Grundlagen und Tipps**
 FERLING Rechtsanwälte – Michaela Ferling E 119
- **Neuerungen bei der Continentale – individuelle und fondsgebundene Altersvorsorge-Lösungen für Ihre Kunden**
 Continentale Krankenversicherung a.G. – Jessica Bergmann, Aljona Utz F 111
- **Sneak Preview: Ihre neue Fonds Finanz Welt im Web – Marketingwelt, Beraterwelt, Wissenswelt**
 Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Alexander Pohl, Katrin Philipzig F 129
- **Individuelle Nachlassplanung in der Versicherungsberatung – wissenswertes zu den Regelungen der gesetzlichen Erbfolge in Deutschland**
 Deutsche Vorsorgedatenbank AG – René Schneider, Christoph Meyer F 130
- **Ihr digitales Backoffice**
 VersOffice GmbH – Kamuran Bildircin E 218
- **Einfach Investmentgeschäft aufbauen mit den digitalen Vermögensverwaltungen ComfortInvest und easyInvesto**
 Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Daniel Arndt D 106

15:00 – 15:45

- **Die Lösegeldversicherung der Hansekuranz Kontor GmbH – kriminellen Angriffen auf Unternehmen und deren Mitarbeiter vorbeugen**
 Peter Bensmann K3/K4
- **Persönlicher Kundenkontakt vs. digitaler Avatar im Versicherungswesen – praxisrelevante Ansätze der Verknüpfung von klassischer Finanzdienstleistung und Online-Welt**
 4leads GmbH – Benjamin Oestreich D 111
- **Die Highlights der NÜRNBERGER Lebensversicherung aus den Bereichen Einkommenschutz und Altersvorsorge**
 NÜRNBERGER Lebensversicherung – Roman Goedeke C 112
- **Praktische Tipps der Zurich für die Produktberatung bei klein- und mittelständischen Unternehmen – erfolgreich Firmenkunden beraten**
 Zurich Gruppe Deutschland – Jan Roß E 102
- **Die Fondsdot Bank und Patriarch – profitieren Sie doppelt**
 Fondsdot Bank GmbH – Michael Kopf, Benjamin Kaiser F 112
- **Edelmetalle 2022 – welches wird am besten performen, und warum?**
 Aureus Golddepot GmbH – Frank Neumann F 106
- **Vermittlung von Leads – partizipieren Sie an den Beständen der Fonds Finanz**
 Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Eva Wocheßlander E 124
- **Vom Strukturvertrieb zum Maklerstatus**
 Sam Plett und Ruslan Korzhuk C 116

Raum

Vortrag | Referent

15:30 – 16:30

- ★ **Mit dem Virus Leben**
 Prof. Dr. Hendrik Streeck Plenum

16:00 – 16:45

- **Berufsunfähigkeitsschutz und Schwere Krankheiten Vorsorge der Canada Life – Einkommensabsicherung neu gedacht**
 Canada Life Assurance Europe plc – Ulrich Strunz Studio E/F
- **Die Macht der Kommunikation: welche Sprachmuster Sie überzeugend wirken lassen – und welche nicht**
 Benedikt Held E 119
- **Versicherungslösungen für Unternehmen in der Digitalisierung – neue Risikotrends erkennen und richtig versichern**
 Hiscox SA – Markus Leenen F 111
- **Mit Normen zum Beratungserfolg – bei Privat- und Geschäftskunden mit normkonformen Finanzanalysen punkten**
 DEFINO Institut für Finanznorm AG – Dr. Klaus Möller F 129
- **Vertriebsaufbau und Vertriebservice mit der Fonds Finanz**
 Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Claudio Schrader F 130
- **Arbeiten mit EDISOFT Fonds-Analyse**
 EDISOFT GmbH – Detlef Kannemann E 218
- **Vielfalt erleben – die Alte Leipziger Leben fit für 2022**
 Alte Leipziger Lebensversicherung a.G. – Christian Häsch, Matthias Thiele D 106

16:30 – 17:15

- **Rulebreaker – wie Menschen denken, deren Ideen die Welt verändern**
 Sven Gábor Jánuszky Plenum
- **Leistungs- und Haftungsfälle mit Schwerpunkt auf Berufsunfähigkeitsversicherungen – praktische Beispiele und Handlungsempfehlungen aus dem Versicherungs- und Haftungsrecht**
 Tobias Strübing K3/K4
- **Die Fondspolice der Standard Life – Vorteile moderner Fondspolices in der Altersvorsorge**
 Standard Life Versicherung – Nikolina Saric D 111
- **Die Bayerische Unternehmensvorsorgewelt stellt sich vor – Chancen nutzen im Wachstumsmarkt 2022**
 die Bayerische – Ute Thoma C 112
- **Die Beratungstrecke XEMPUS manager plus für Ihren bAV-Abschluss – die voll digitale Welt für Arbeitgeber, Arbeitnehmer und Makler**
 Xempus AG – Sven-Oliver Prang, Bernd Steinhart (Pension Benefits AG), Tansel Ilter, Monika Ritzer E 102
- **Die KV-Produktpalette der SDK – kundengerechte Beratung im Bereich der Krankenvollversicherung**
 Süddeutsche Krankenversicherung a.G. (SDK) – Lutz Deske F 112
- **Goodbye Deutschland – wie Sie Auswandernde und Weltreisende richtig absichern**
 BDAE Gruppe – Philipp Belau F 106
- **Inflation, Nachhaltigkeit und andere Sorgen**
 MFS Investment Management Company (LUX) S.a.r.l. – Sebastian Hesse E 124
- **Das Beste aus zwei Welten – Regionaldirektor bei der Fonds Finanz**
 Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Norbert Porazik, Dominik Gentgen, Thorsten Mack C 116

18:00 – 19:30

- ★ **Wie weiter? Nachdenken über Deutschland**
 Dr. Gregor Gysi im Gespräch Plenum



IDD-konformer Vortrag
 Alle Informationen finden Sie unter
www.mmm-messe.de/idd-weiterbildung



MaBV-konformer Vortrag

Themenschwerpunkte der Messe:

- Versicherungen
- Vertrieb
- Social Media und Digitalisierung
- Finanzen
- Recht



Star-Redner

