



lich

Willkommen

inter
VERSICHERUNGSGRUPPE

**Liebe MMM
Besucher**

inter
VERSICHERUNGSGRUPPE

Trend Beauty-OPs & Ästhetik

Was ist für die Beratung einer dermatologischen Praxis zu beachten



Ihre Referentin: Claudia Müller

**Maklerreferentin Online-Seminare,
Heilwesen & Gesundheits- und
Stressmanagement**

Zertifizierte Ärztin



Praxisnaher Vertriebsansatz

Boom an Beauty-Behandlungen beim
Hautarzt

Was bedeutet das für unsere Beratung der
Arztpraxen?



Interessante Zahlen: Semester 2023/2024

- 50.000 Bewerber
- 11.000 Studienplätze Humanmedizin
- 65 % der Medizinstudenten sind weiblich



Medizinerinnen-Fakten



**Seit 2006 mehr Frauen als
Männer im
Medizinstudium**

**Beliebte
Facharzttrichtungen:
Pädiatrie, Zahnheilkunde,
Dermatologie ...**



**Soziokulturelle Faktoren
Größere Wertschätzung
für „Care“ -Aspekte**

**Patienten-
kommunikation**



**Flexibilitätsanspruch
Vereinbarkeit von
Familie und Beruf**



**Hürden im Karriereweg
Strukturelle Barrieren,
mangelnde
Teilzeitmodelle in
Führungspositionen
„Männer fördern Männer“**



**Umgang mit
medizinischem
Netzwerk, MFA,
Physiotherapie**



Gliederung des Medizinstudiums



Vorklinikum
Semester 1 – 4
Physikum



Klinikum
Semester 5 – 10
Erste ärztliche Prüfung



Praktisches Jahr
3 Tertiale á 4 Monate
Zweite ärztliche Prüfung

Lebensphasen eines Arztes

Facharztausbildung

- Im Anschluss an das Studium erfolgt die Weiterbildung zum Facharzt in einer zugelassenen Klinik oder Arztpraxis
- **Die Dauer der Ausbildung beträgt zwischen 4 bis 6 Jahre in einer Anstellung**
- Im Anschluss an die Weiterbildung kann sich der Arzt niederlassen und ist im Schnitt 34 Jahre
- In dieser Zeit liegt der Verdienst oft noch unter der JAEG
- Wie im Studium, werden in dieser Phase oft günstige Produktlösungen bevorzugt

Wichtige Begrifflichkeiten:

- **Approbation**
- **Ärztekammern**
- **Ärzteversorgungswerk oder GRV?**
- **Kassenärztliche Vereinigung**
- **Versorgungsgrade**



Auf einen Blick:

Weiterbildung (Facharztausbildung) Haut- und Geschlechtskrankheiten

Definition:

Das Fachgebiet der Dermatologie beschäftigt sich mit dem Aufbau und Erkrankungen der Haut.

Die Weiterbildung umfasst außerdem das Gebiet der Venerologie (von Venus, der römischen Göttin der Liebe), die sich mit der Diagnose und Behandlung von Geschlechtskrankheiten beschäftigt.



Auf einen Blick:

Weiterbildung (Facharztausbildung) Haut- und Geschlechtskrankheiten

Dauer:

Die Facharzt-Weiterbildung im Bereich Haut- und Geschlechtskrankheiten dauert **60 Monate**. Davon können 12 Monate in anderen Fachgebieten erfolgen.

Anzahl:

In Deutschland gibt es **9.043 Fachärztinnen und Fachärzte für Haut- und Geschlechtskrankheiten (2024)**.

Davon sind 6.640 berufstätig. **5.111 davon arbeiten ambulant**, 1.142 stationär in einer Klinik.



Ausbildung & Karriereweg

 Ausbildung & Karriereweg

Top-Unis für Dermatologie

1. Charité Berlin: Forschungsschwerpunkt Hautkrebs
2. LMU München: Renommiert für ästhetische Dermatologie
3. Uni Heidelberg: Expertise in immunologischen Hauterkrankungen



Ausbildung & Karriereweg



Ausbildung & Karriereweg


Facharzt-Weiterbildung

- Dauer: 5 Jahre
- Abbruchquote: ~12% (bei Männern höher)
- Empfohlene Kliniken:
 - Universitätsklinikum Hamburg-Eppendorf (Forschung)
 - Hautklinik Darmstadt (praxisnahe Ausbildung)



Ausbildung & Karriereweg

 Ausbildung & Karriereweg

 Demografische Daten:
Dermatolog:innen in Deutschland

Geschlechterverteilung

Gesamt: 70–80% Frauen

(Quelle: Bundesärztekammer)



Ausbildung & Karriereweg

Ausbildung & Karriereweg

Niederlassung:

**62% der niedergelassenen
Dermatolog:innen sind weiblich**

**(Quelle: Kassenärztliche Bundesvereinigung,
2022 Top-Unis für Dermatologie)**



Ausbildung & Karriereweg

 Ausbildung & Karriereweg

Altersstruktur

Durchschnittsalter: 44 Jahre

Über 50: 35% der Dermatolog:innen

(Trend: Verjüngung durch hohen Frauenanteil).

**!!! Vertriebsansatz: Premium PKV für Ärztinnen;
Hufelandverzeichnis, Osteopathie,
Kinderkrankentagegeld ...**



Ausbildung & Karriereweg

Niederlassung & Praxisgründung

Niederlassungsquote

58% aller Fachärzt:innen

(Frauen: 52%, Männer: 65%)

Gründungshemmnisse

Finanzierung (Frauen: 43%)

Vereinbarkeit Familie/Beruf (Frauen: 68%)

Durchschnittspraxen

1-2 Ärzt:innen, 3-5 MFA - interessantes Netzwerk

**Vertriebsansatz: spezielle Beratung für Ärztinnen -
Verweiblichung**



Ein approbierter Hautarzt darf ein breites Spektrum ästhetischer Behandlungen anbieten, von der Unterspritzung mit Botox und Hyaluronsäure bis hin zu chirurgischen Eingriffen an Haut und Unterhaut.



Schönheitseingriffe in der dermatologischen Praxis

Ein Hautarzt in Deutschland darf alle ästhetischen Eingriffe an Haut, Unterhaut und hautnahen Schleimhäuten durchführen.

Dazu gehören nicht-operative Verfahren wie die Anwendung von Botulinumtoxin (Botox) und dermalen Fillern (z.B. Hyaluronsäure) zur Faltenbehandlung und Volumenkorrektur, sowie chirurgische Eingriffe wie die Entfernung von Hauttumoren, Narben oder die Fettabsaugung.





Schönheitsbehandlungen: Was ist erlaubt?

Abrechenbare Leistungen (GOÄ-Nr.):

1. Botox: **€120–250** pro Zone (GOÄ 1,15-fach)
2. Filler (Lippen/Wangen): **€300–600** pro ml
3. Laser-Haarentfernung: **€80–150/Sitzung**
(Körperregion-Abhängig)
4. Chemisches Peeling: **€150–300**



Schönheitsbehandlungen: Privatärztliche Leistungen pro Tag

**Durchschnittliche Tagesrechnung:
20 Beauty-Behandlungen**

Botox: 5.000 €

Filler: 6.000 €

Monat: ca. 170.000 €

**!!! Absicherung des Nettoentgelts – Vertriebsansatz
Krankentagegeld !!!!**



Niederlassung & Praxisgründung

Einnahmenstruktur (Privatleistungen)

Durchschnitt pro Praxis:

**68 % der Einnahmen sind
privatärztliche Leistungen (Atlas
Medicus)**



Medizinische Geräte in der dermatologischen Praxis:

- Hochfrequenzchirurgie-Gerät: Kosten ab etwa 2.900 €
- Operations-Laser: Kosten ab etwa 799 €
- Thermodesinfektor (für Instrumentenaufbereitung): Kosten ab etwa 3.500 €
- Sterilisatoren (z. B. Melag Vacuclave): Miete ab etwa 170 € pro Monat
- Geräte zur Behandlung von Hyperhidrose (z. B. SwiSto3): Kosten um 348 € und vieles mehr ...

!!! Vertriebsansatz: Praxisinhaltversicherung & Elektronik !!!



Vertriebsansatz:

- kleine Anwartschaft, so früh wie möglich
- Optionstarif mit integriertem Krankentagegeld
- exklusiver Mediziner-Ausbildungstarif
- Umfangreiches Gesundheitsmanagement



Optionstarif INTER Opti

Highlights

- Abschließbar ab Geburt bis 44. Lebensjahr
- Alle GKV & PKV -Versicherten sind versicherbar
- Optionsrecht kann bis 50. Lebensjahr ausgeübt werden
- Optionen **sowohl** auf KV-Zusatz als auch auf KV-Voll
- **Option bei Niederlassung: bis zu 800 Euro KT ab dem 15. Tag ohne erneute Gesundheitsprüfung**
- **Konstanter Beitrag** über gesamte Laufzeit



Ausbildungstarif

JAZ 300A

- 300 Euro SB ambulant
- 100% ambulante Leistungen
(kein Heilpraktiker)
- **Psychotherapie ohne Begrenzung der Sitzungszahl und ohne Zusage**
- über GOÄ / GOZ in allen Bereichen
- Einbett- oder Zweibettzimmer sowie Chefarztbehandlung
- 100% Zahnbehandlung und **100% Kieferorthopädie (auch für Erwachsene)**
- 80% Zahnersatz, Inlays und Implantate
- Keine Preis- und Leistungsverzeichnisse
- **12 Monate Weltgeltung ohne besondere Vereinbarungen**
- **Auch während der Facharztausbildung – bis zum 39. Lebensjahr**
- **!!! Einzigartige Weiterversicherung nach Beendigung des Studiums!!!**
- **Empfehlung:**
Optionstarif und Kurtagegeld zusätzlich abschließen

Formen der Berufsausübung:



**Angestellte
Zahnärztinnen
und Zahnärzte**



Einzelpraxis



**Berufsausübungs-
gemeinschaft**



**Überörtliche
Berufsausübungs
gemeinschaft**



**Praxis-
gemeinschaft**
**Beliebt bei
Dermatologen**



**MVZ-
Medizinisches
Versorgungszentrum**

Vertriebsansätze

- Gesamt-Situation „Praxis“ erkennen
- Unterstützung im Praxis-Alltag, MFA und Mitarbeiterbindung
- Verkaufsfähigkeiten anbieten – wie steigert die Praxis ihren Umsatz?
- IGEL - Leistungen
- Umfassender Praxisschutz



Vertriebsansatz:

- Medizinisches Netzwerk ist einzigartig
- Kollegen „aller“ anderen Facharzttrichtungen
- Kliniken
- Apotheken
- Heilberufe, Physiotherapeuten, Heilpraktiker, Logopäde, Reha-Kliniken



Premiumschutz für Ärzte

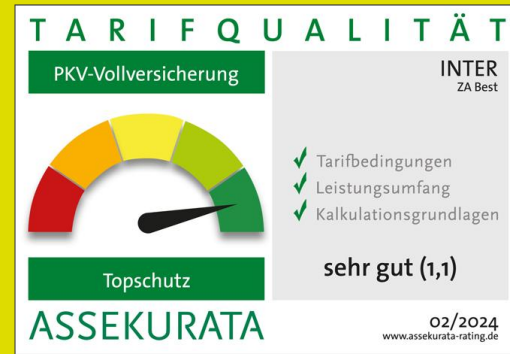
Premiumschutz für Ärzte

JA Best

- Gezielte Vorsorgeuntersuchungen und Schutzimpfungen zu 100%
- Verschreibungspflichtige Verhütungsmittel bis 150 Euro p.a.
- **100% für Heilpraktiker und alternative Heilmethoden**
- Geburtsvorbereitungskurse, Schwangerschafts- sowie Rückbildungsgymnastik
- **100% für privatärztliche Leistungen und Einbettzimmer**
- Hilfsmittelmanagement ab 500 Euro
- Sehhilfen und Arbeitsbrillen bis 500 Euro
- **LASIK, LASEK, Linsenimplantate bis 2.500 Euro pro Auge**
- **100% bei ambulanter und stationärer Psychotherapie**
- **Erstattung über Höchstsätze der GOÄ hinaus**
- Keine Preis- Leistungsverzeichnisse
- Telemedizin

Ausgezeichneter Versicherungsschutz

JA Best (ohne Selbstbeteiligung) und ZA Best



ASSEKURATA
sagt
„sehr gut,“

Assekurata beurteilt alle in den Versicherungsbedingungen der Tarife JA Best (ohne Selbstbeteiligung) und ZA Best vereinbarten Versicherungsleistungen im Hinblick auf Umfang, Klarheit und Fairness. Anhand eines festen Kriterienkatalogs untersuchte Assekurata insgesamt 30 Leistungsbereiche.

Einheitliche Anforderungen an Grundleistungen und K.O.-Kriterien stellen dabei ein anspruchsvolles Bewertungsniveau sicher und schützen Verbraucher vor Mogelpackungen.

Praxisinhalt- Dermatologie

Integrierte Medizinsysteme:

- Ultraschallgeräte 35.000 €
- Herz- und Kreislaufdiagnostik 65.000 €
- EDV- und Praxisverwaltung ab 50.000 €
- Praxiseinrichtung ab 50.000 €



Vertriebsansätze

- Praxisinhaltversicherung
- Elektronikversicherung
- Cyberschutz
- Krankentagegeld für einen niedergelassenen Arzt!!!
- Praxisausfallversicherung



Praxisschutz – Konzept: Praxisinhaltversicherung

- Untersicherungsverzicht
- Besserstellungsklausel
- grobe Fahrlässigkeit
- Versicherung zum Neuwert „goldene Regel“
- Leistungs-Upgrade-Garantie



Praxisschutz – Konzept: Elektronikversicherung

Extrem Wichtig:

- **Bedienfehler & Ungeschicklichkeit**
- Mitversicherte Kosten bis zu 1.000.000 €
- Medikamentenverderb
- Arzttaschen und deren Inhalt
- Mehrkosten durch Technologiefortschritt
- Leistungs-Upgrad-Garantie



Impulse- für Arztpraxen

Mitarbeiterbindung & Netzwerke

- Wertschätzendes Opening
- Achtsames Praxismanagement
- § 75 B SGB V? IT-Lösungen
- Präsentationsmappen für das medizinische Fachpersonal
- Terminabsprache
- Versorgungsgrade

Vorsorgetarife für
das medizinische
Fachpersonal

MENTAL



HEALTH

Vertriebs-
ansatz

Warum ist die INTER so interessant?

- Alternativ-Medizin, Hufelandverzeichnis
- Vorsorge
- vereinfachte Berechnung KT & PAV
- Kinderkrankentagegeld
- Entwöhnungsmaßnahmen
- Burnout-Prävention – „Case-Management“

Dualer Schutz: Krankentagegeld & Praxisausfall

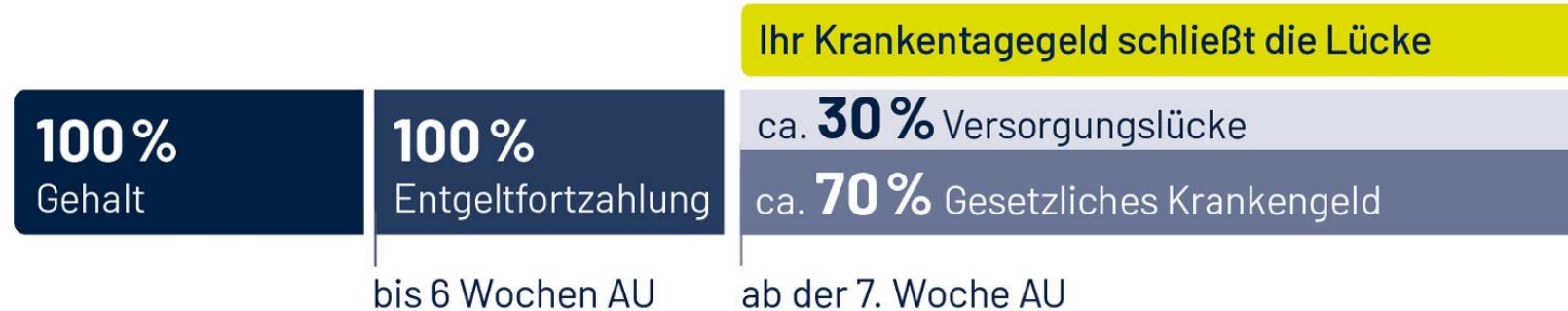


Krankentagegeld & Praxisausfall für Ärzte



Notwendigkeit eines Krankentagegeldes – angestellter Arzt

Angestellte/r (gesetzlich versichert)*



Angestellte/r (privat versichert)*



*Mögliche individuelle staatliche Unterstützungsleistungen (z.B. Bürgergeld) sind nicht berücksichtigt

KTMA

Krankentagegeld für angestellte Ärzte

- Definition bei der INTER:
80% des Bruttogehaltes ist versicherbares Nettoeinkommen
- Verzicht auf Wartezeiten (Ausnahme Mutterschutzfristen)
- Verzicht auf ordentliches Kündigungsrecht
- **Leistung auch bei Rehabilitationsmaßnahmen**
- Leistung bei Wiedereingliederung für bis zu 3 Monaten
- **Kinder-Krankentagegeld analog der Regelungen in der GKV**
- **80% für bis zu 3 Entwöhnungsmaßnahmen**
- Leistung auch bei schwangerschafts-bedingten Erkrankungen
- **Option bei Niederlassung:**
Verdopplung des Tagesatzes und Senkung der Karenzzeit ohne erneute Gesundheitsprüfung

KTMA

Vertriebstipp:

Angestellte Ärzte

Nach Beendigung der Lohnfortzahlung von 6 Wochen erhalten die Beschäftigten einen Krankengeldzuschuss in Höhe des Unterschiedsbetrags zwischen den tatsächlichen Barleistungen des Sozialleistungsträgers und dem Nettoentgelt. Dies ist tarifvertraglich geregelt und gilt nicht nur im öffentlichen Dienst.



§ 23

Entgelt im Krankheitsfall

- (3) ¹Der Krankengeldzuschuss wird bei einer Beschäftigungszeit (§ 35 Absatz 3) von mehr als einem Jahr längstens bis zum Ende der 13. Woche und von mehr als drei Jahren längstens bis zum Ende der 39. Woche seit dem Beginn der Arbeitsunfähigkeit infolge derselben Krankheit gezahlt. ²Maßgeblich für die Berechnung der Fristen nach Satz 1 ist die Beschäftigungszeit, die im Laufe der krankheitsbedingten Arbeitsunfähigkeit vollendet wird.

KTMN

Krankentagegeld für niedergelassene Mediziner

- Definition bei der INTER:
80% der Einnahmen (Umsatzerlöse) aus selbständiger ärztlicher Tätigkeit
- Leistung bei Teilarbeitsunfähigkeit für bis zu 6 Wochen bei mindestens 50% AU
- Kinder-Krankentagegeld analog der Regelungen in der GKV

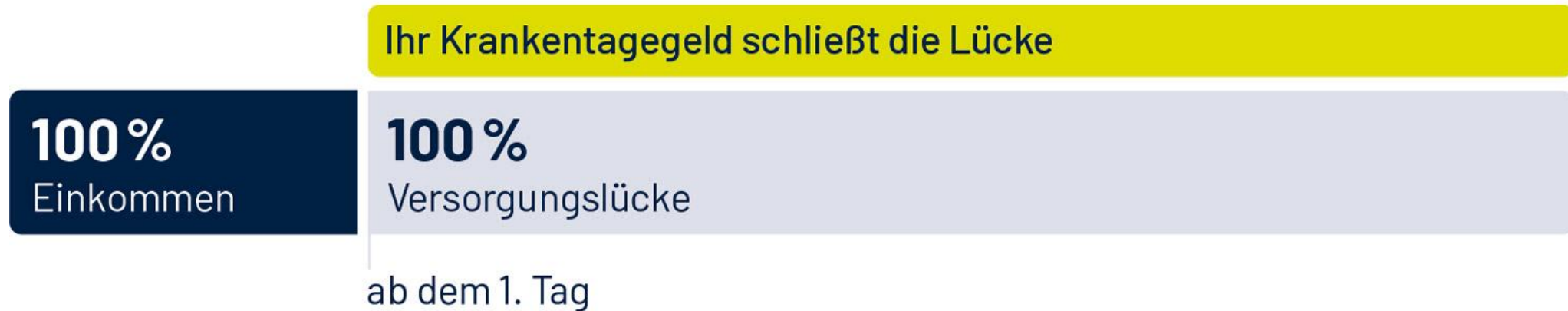
Maximale Tagessätze

- Ohne KKV: 500 Euro ab dem 15. Tag
- Mit KKV: 250 Euro ab dem 4. oder 8. Tag
- **Mit KKV: 800 Euro ab dem 15. Tag**

KTMN

Notwendigkeit eines Krankentagegeldes – niedergelassener Arzt

Selbstständige/r (privat versichert)*



* Es besteht auch die Möglichkeit einer freiwilligen Versicherung in der gesetzlichen Versorgung für Selbstständige. Da diese jedoch begrenzt ist und oftmals nicht dem individuellen Bedarf entspricht, findet diese hier keine Berücksichtigung.

KTMA & KTMN

Krankentagegeld für angestellte und niedergelassene Ärzte

Voraussetzung der Auszahlung:

Auszahlung bei Krankheit und Unfall nach Ablauf der vereinbarten Karenzzeit für jeden weiteren Tag der Arbeitsunfähigkeit

Vorlage einer Bescheinigung des behandelnden Arztes / Zahnarztes über die bisherige und voraussichtliche weitere Dauer der Arbeitsunfähigkeit



KTMA & KTMN

Krankentagegeld für angestellte und niedergelassene Ärzte

Besondere Tarifmerkmale:

Ambulant:

Keine Einschränkungen des Versicherungsschutzes innerhalb Deutschlands, der EWR-Vertragsstaaten und der Schweiz

Stationär:

Weltweiter Versicherungsschutz bis 12 Monate



Annahmerichtlinien

INTER Besonderheiten

Höchstaufnahmearter:

PKV-Tarifen - JA: 60 Jahre

KTMA & KTMN: 65 Jahre!!!!



KTMA & KTMN

Krankentagegeld für angestellte und niedergelassene Ärzte

**80% für bis zu 3
Entwöhnungsmaßnahmen**



KTMA & KTMN

Krankentagegeld für angestellte und niedergelassene Ärzte

**Leistung auch bei
Rehabilitationsmaßnahmen**

**Leistung bei Wiedereingliederung
für bis zu 3 Monaten**



KTMA

Krankentagegeld für angestellte und niedergelassene Ärzte

**Kinder-Krankentagegeld analog
der Regelungen in der GKV**



KTMN

Krankentagegeld für niedergelassene Ärzte

Option bei Niederlassung:

Verdopplung des Tagesatzes und Senkung der Karenzzeit ohne erneute Gesundheitsprüfung



Die INTER Praxisausfall- versicherung

Liquiditätsabsicherung für niedergelassene Mediziner



Fachreferat Heilwesen: claudia.mueller@inter.de

Allgemein

Das Gesamtkonzept



Nettoeinkommen
Absicherung über
Krankentagegeld (KT)

Fortlaufende Betriebskosten
Absicherung über die
Ausfallversicherung (PAV)

Allgemein

Abgrenzung: Krankentagegeld- und Praxisausfallversicherung

	Krankentagegeld	Praxisausfall
Versicherungsform	Summenversicherung	Schadensversicherung
Was wird versichert	Einkommensausfall	Fortlaufende Kosten
Leistungsdauer	Bei 100% AU bis zur Berufsunfähigkeit	Bei 100% AU bis zur Berufsunfähigkeit/Tod innerhalb der vereinbarten Haftzeit von 12 bzw. 24 Monaten
Kündigungsrecht Versicherer nach Leistung	Kein Kündigungsrecht, große Sicherheit für den Arzt	Kündigungsrecht nach Schadensfall
Kündigungsrecht Versicherer zum Ablauf	Kein Kündigungsrecht	Optional kein Kündigungsrecht in der Premium-Variante

Allgemein

Summengrenzen: Krankentagegeld – Praxisausfallversicherung

Zielgruppe	Krankentagegeld MIT Krankenvollversicherung bei der INTER	Krankentagegeld OHNE Krankenvollversicherung bei der INTER	Praxisausfall
Ärzte / Zahnärzte	800 Euro	500 Euro	800 Euro

Produkt

Highlights

Summenanpassung ohne Gesundheitsprüfung

- 5 Jahre ab Vertragsbeginn
- Maximal 30% Erhöhung der bisherigen Versicherungssumme
- Bis zum 55. Lebensjahr
- Maximal bis zur Höchstversicherungssumme



Produkt

Highlights

Bei psychischen Erkrankungen

- 4 Monate
- Nur im Premiumtarif

Nachhaftung: bei Berufsunfähigkeit oder Tod

- 6 Monate
- Im Premiumtarif (innerhalb der vereinbarten Haftzeit)



Produkt

Automatische Vertragsauflösung

Alle Verträge enden grundsätzlich:

- Mit Erreichen des Endalters von **68 Jahren**
- Bei Haftzeiten von 12 oder 18 Monaten nach 180 Leistungstagen innerhalb 60 Monaten aufgrund psychischer Erkrankungen oder Störungen bzw. nach 540 Leistungstagen innerhalb 60 Monaten aufgrund aller Ursachen
- Bei einer Haftzeit von 24 Monaten nach 180 Leistungstagen innerhalb 60 Monaten aufgrund **psychischer Erkrankungen oder Störungen** bzw. nach 720 Leistungstagen innerhalb 60 Monaten aufgrund aller Ursachen

Haftzeit	Tagesobergrenze alle Ursachen	Tagesobergrenze psychischen Ursachen
12 Monate	540 Tage	180 Tage
18 Monate	540 Tage	180 Tage
24 Monate	720 Tage	180 Tage

Leistungsbeispiel

Krankheit

- Diagnose Brustkrebs
- Langer Krankenhausaufenthalt: OP mit anschließender Chemo-Therapie
- Im Anschluss Rehamaßnahme
- Praxis steht still

Schaden
119.000 Euro
+ 2.500 Euro
Werbemaßnahmen



Produkt

Angebotsrechner

PAV-Rechner

Einfach, übersichtlich,
schnell



Alle Varianten auf einen Blick!



Cross-Selling PAV & KT



Einfache Bedarfsermittlung mit
integriertem Tagessatzrechner



Gleichzeitige Beantragung
von PAV & KT möglich



PAV-Rechner



Viel Erfolg bei der
Zielgruppe
Mediziner

Unsere Online-Seminare des INTER Maklervertriebs

INTER MaklerPortal: Online Seminare
Vertrieb & Weiterbildung



Fachreferat Heilwesen: claudia.mueller@inter.de



NEU:
Wir bilden aus!
Werden Sie Ärzte-
Experte

Wer hat Interesse?

Kontaktdaten: Claudia Müller

claudia.mueller@inter.de





**Vielen Dank
fürs
Zuhören! 😊**