

Vortrag | Referent

10:00–11:00

The Trump Show 2.0 – Gamechanger oder Endgame?
Exklusive Einblicke in die Folgen der US-Wahl auf Wirtschaft und Finanzmärkte direkt von der Wall Street
 Markus Koch

Plenum

11:15–12:00

Von Likes zu Leads: Wie man ohne Werbebudget über Social Media Kunden gewinnt!
 VMK Versicherungsmakler GmbH – Bastian Kunkel

Plenum

Die Zehn Gebote für Makler-Unternehmer – strategische Entscheidungen, die dich als Unternehmer dauerhaft wachsen lassen
 Mission Freiheit GmbH – Jörg Laubrinus

K3

Wie du als Makler von der Zukunft der Fonds Finanz profitierst
 Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Norbert Porazik, Christine Schönteich

D 111

Der perfekte Auftritt – mit VersMarketing zur kostenfreien Maklerhomepage!
 VersOffice GmbH – Marie Roß, Maria Fledrich

E 119

Die heißesten Leads der Branche
 check-direkt.de GmbH – Dennie Liemen, Andreas Bergler
 Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Maximilian von Meer

C 112

hausInvest – wenn nicht jetzt, wann dann?
 Commerz Real Investmentgesellschaft mbH – André Krüger

F 111

Automatisierte Prozesse für ein skalierfähiges Immobiliensystem
 Bricks & Mortar Immobilien GmbH – Maximilian Wolf

E 102

Beratung von Reichen und Superreichen – sei ein kompetenter Ansprechpartner für deine Kunden
 SKW Schwarz – Christoph Meyer

C 116

Private Kompositversicherungen: Insights, Trends und Antreiber
 Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Dennis Wolfram



K4

Mehr Verträge, mehr Umsatz, mehr Erfolg – die Erfolgsstrategie für Versicherungsmakler!
 VON POLL FINANCE – Sascha Mermann

F 112

Wie du deinen Umsatz verdoppelst mit Immobilien und Finanzierungen
 Thanner Versicherungs- und Finanzgesellschaft mbH – Daniel Thanner

F 106

Wie KI-Empfehlungsmarketing deine Kundenakquise revolutioniert
 Kiwus Consulting GmbH – Dieter Kiwus

E 218

Optimierte Beratungskonzepte für EKS-Zielgruppen: Neuerungen im Einkommenschutz gezielt nutzen
 NÜRNBERGER Lebensversicherung – Lisa Gracklauer



E 124

Vom Strukturvertriebler zum Makler-Verbund #gemeinsamstärker
 Christopher Koopten

D 106

Vortrag | Referent

Zielgruppe bKV-Versicherte: Arbeitnehmer langfristig begeistern
 Landeskrankenhilfe V.V.a.G. – Stefan Gaedicke



E 105

Vergleich zwischen GKV und PKV mit der INTER: Chancen, Kosten, Perspektiven
 INTER Versicherungsgruppe – Michèle Pino



F 130

Die bKV der Continentale: Neue Beratungsansätze in der bKV und Highlights für den Arbeitgeber
 Continentale Krankenversicherung a.G. – Korbinian Dumler, René Michler



F 129

Vom 34f-Berater zum Portfoliomanager
 Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Daniel Arndt, Wolfgang Kerling

C 123

Interaktive AKS-Beratung mit dem Dialog Simulator: Die Zukunft der BU-Beratung mit KI-Unterstützung
 Dialog Versicherung AG – Monika Ernst, Marcus Pfanzelt, Alexander Pohnert



F 213

Von der Idee zur erfolgreichen Maklerschaft – rechtssicher gründen & durchstarten!
 Wirth-Rechtsanwälte – Tobias Strübing
 Moderation: Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Mark Schellenberger



NF E 128

12:15–13:00

Mental Health – ein Zukunfts-Skill?
 Nora Dietrich

Plenum

In 5 Schritten zum 7-stelligen Umsatz: GmbH- & bAV-Depots als Booster für 34f-Berater
 Clever Finance GmbH – Maximilian Portner

K3

Die neue Kunden-App zur Fonds Finanz Beraterwelt von VorFina: Vertragserfassung durch Kunden und einfache Bestandsübertragung
 VorFina GmbH – Markus Pangert



D 111

Werthaltige Immobilien mit 360-Grad-Service: Smarte Konzepte für die Kundenberatung
 Domicil Real Estate Group – Daniel Preis



E 119

Vom MLP Premiumberater zum eigenen Unternehmen
 JS Investments GmbH – Robert Jung

C 112

Die Riester-Rente der WWK: Attraktiv und sicher für Kunden und Partner
 WWK Lebensversicherung a.G. – Thilo Trunk



F 111

Sicher in die nächste Generation mit dem richtigen Nachfolgekonzept
 Paluka Rechtsanwälte Loibl Specht PartmbB – Ulrike Specht



E 102

Zulassungsfreie ETF-Vermögensverwaltung für VL & Sparpläne mit vorfinanzierter Abschlussprovision
 Multi-Invest Gesellschaft für Vermögensbildung mbH – Marco Lunze

C 116

Vortrag | Referent

BU-Beratung mit Leichtigkeit: Erfolg durch Vertrauen und Know-how
 Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Philip Wenzel



F 129

Mehr Effizienz in der Tarifierung mit Professional works: Alle Sparten, über 100 Vergleichsrechner & starke Strategien zur Kundenbetreuung
 DEMV Deutscher Maklerverband GmbH – Chris Werner



K4

Erfolg und Innovation im Wachstumsmarkt bKV: Chancen mit der Allianz
 Allianz Private Krankenversicherungs-AG – Dennis Ungemach



F 112

FNZ Advanced Depot – das Herzstück der neuen Fonds Finanz Vermögensverwaltung
 FNZ Bank SE – Ingo Jennys

F 106

Pangaea Life Fonds mit ETF: Das Beste aus zwei Welten
 Pangaea Life GmbH – Uwe Mahrt



E 218

Die bKV als Mehrwert für Firmenkunden: Blick hinter die Kulissen der ARAG
 ARAG SE – Janine Kühnel, Ali Matthias Özugur



E 124

Künstliche Intelligenz und Automatisierung: So entlasten wir Versicherungsmakler mit Make & dem Fonds Finanz AI-Hub
 Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Jonathan Posselt



D 106

Bestandsverkauf an die Fonds Finanz – die wichtigsten Schritte für deinen erfolgreichen Verkauf
 Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Simon Boegner, Eva Wocheclander

E 105

Deutsche Handwerker BU des Münchener Vereins: Leistungsverbesserungen und neue Beratungschancen
 Münchener Verein – Andreas Gahn, Alexander Böhm



F 130

Time for Gold: Die größten Chancenpotenziale besitzen Silber, Platin und Palladium
 Aureus Golddepot GmbH – Frank Neumann



C 123

Gewerbekundenberatung mit Fonds Finanz und Thinkurance: DIN-Risikoanalyse 77235 und Bestandskundenpflege
 Thinkurance GmbH – Matthias Christ



F 213

Digitale Kundengewinnung für Einsteiger – die besten Tools & Strategien, um deine Zielgruppe zu erreichen
 Luisa Grüwatz
 Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Mark Schellenberger



NF E 128

13:15–14:00

Immobilienmärkte im Jahr 2025 – Time to print Money
 Gerald Hörhan



Plenum

Von unsichtbar zu unverzichtbar: Dein Weg als Versicherungsmakler zur Social-Media-Marke
 Patrick Hamacher



K3

Themenschwerpunkte der Messe:

- Versicherungen
- Vertrieb
- Social Media und Digitalisierung
- Finanzen
- Recht
- NewcomerForum

★ Star-Redner

Änderungen vorbehalten. Bitte informiere dich auf unserer Messe-Website zur aktuellen Agenda:
www.mmm-messe.de/fachvortrag/

Vortrag | Referent

13:15–14:00

Vortrag Referent	Raum
Zehnmal schneller im Vertrieb: Die besten KI-Hacks für Makler Leona Media Marketing – Leona Spauszus	D 111
Rechtskonforme Beratungsdokumentation: Richtig dokumentieren und Haftung vermeiden Wirth-Rechtsanwälte – Tobias Strübing	E 119
Die neue Berufsunfähigkeitsversicherung der Bayerischen: Bereit für die Beamtenlaufbahn die Bayerische – Panos Kalantzis	C 112
Der Budget-Berater von Xempus: Betriebliches Vorsorgekonzept für Arbeitgeber Xempus Deutschland GmbH – Sven Prang	F 111
360°-Finanzberatung für Expats: zwischen Kulturschock und Kundenbindung MW Expat Solution Services GmbH – Markus Lampert	E 102
Schwere Krankheiten können jeden treffen: Finanzielle Folgen effektiv absichern FPK GmbH – Frank Peters	C 116
Baloise Best Invest: Die Basisrente jetzt auch mit staatlicher Förderung Baloise Vertriebsservice AG – Olaf Rahtz	F 129
Gewerbe ist mehr als nur Betriebshaftpflicht: Beratungsansätze umfassend nutzen Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Dennis Wolfram	K4
Von der Analyse zur Entscheidung: Innovative Wege für interaktive Beratung mit bridge bridge ITS GmbH – Oskar Hallier	F 112
Vom Vertreter zum Makler: Die logische Evolution Die Finanzmacher GmbH – Philipp Spaeth, Sven Huber, Marco Eisensteck, David Boos	F 106
Die neue ETF-Vorsorge „Durchblick“ der Dortmunder Lebensversicherung: Kunden für eine attraktive Alternative begeistern VOLKSWOHL BUND Versicherungen – Philipp Langer	E 218
Betriebliches Vorsorgemanagement der Condor und R+V: Beratungsimpulse und Konzepte für Kunden R+V Krankenversicherung AG – Lars Hofedank Condor Lebensversicherung – Daniel Kastenholz	E 124
Individuelle Lösungen zur Absicherung der Berufsunfähigkeit: Die BU-Konzepte der InterRisk InterRisk Versicherungs-AG – Michael Siering	D 106
Inside Fonds Finanz Produktentwicklung – Einblick in die interne Transformation und Arbeit unserer IT Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Jan Scherer	E 105

Raum

Vortrag | Referent

Vortrag Referent	Raum
Die besten PKV-Lösungen für Mediziner in allen Lebensphasen: Beratungsansatz für die Zielgruppe Mediziner INTER Versicherungsgruppe – Claudia Müller	F 130
Vermögensverwaltung und Gold – lukratives Zusatzgeschäft ohne § 34f Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Daniel Arndt, Peter Damaske	C 123
Mehrwert für Kunden im Privatkundengeschäft SHU: Highlights der Alte Leipziger Versicherung AG Alte Leipziger Versicherung AG – Michael Zindler	F 213
25 Gründe für die Zusammenarbeit mit der Fonds Finanz Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Arijanit Kelmendi, Andreas Hutter	NF E 128
14:15–15:00	
Strategien des Sehens, Wahrnehmens und Entscheidens – wie man unter Druck klare Entscheidungen trifft Deniz Aytekin	Plenum
15:15–16:00	
Kritisches Denken im KI-Zeitalter Laura Lewandowski	Plenum
Der ETF-Aufstieg und Fall des aktiven Managements? Der Live-Talk über die Zukunft der Geldanlage J.P. Morgan Asset Management – Holger Schröm Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Daniel Arndt	K3
Von der Suche bis zu KI-Chat: Neuerungen in der Fonds Finanz Beraterwelt: Entdecke die neuesten Funktionen, die deinen Arbeitsalltag systematisch erleichtern und die Serviceleistungen für deinen Bestand optimieren VorFina GmbH – Markus Pangler	D 111
Werthaltige Immobilien mit 360-Grad-Service: Smarte Konzepte für die Kundenberatung Domicil Real Estate Group – Daniel Preis	E 119
Die neue Fondsrente „Hallo Zukunft“ der Bayerischen: Maximale Flexibilität für alle Lebensphasen die Bayerische – Karl Loidl	C 112
Technologiewerte unter Druck? DNB Asset Management – Torsten Seuberth	F 111
Mit Positionierung und Digitalisierung Gewerbekunden langfristig begeistern! Said Shurafa	E 102
Beratung von Reichen und Superreichen – sei ein kompetenter Ansprechpartner für deine Kunden SKW Schwarz – Christoph Meyer	C 116
Das größte Netzwerk für Finanzvertrieb in Deutschland? SPARK Maklerservice – Ruslan Korzhuk	F 129

Raum

Vortrag | Referent

Vortrag Referent	Raum
Die Professional works Kunden-App: Mehr Beratungserfolg durch digitale Prozesse & automatisierte Kundeninteraktion DEMV Deutscher Maklerverein GmbH – Christoph Weigele	K4
Sicher und verlässlich mit der Allianz in 2025: Allianz Firmen-Kfz Versicherung und Nutzung des Allianz Tarifrechners Allianz Versicherungs-AG – Wolfgang Bauer	F 112
Endlich sicher mitspielen in der Gewerbekundenberatung: Software, Qualifizierung und Zertifizierung für die DIN 77235 DEFINO Institut für Finanznorm AG – Dr. Klaus Möller AFW – Bundesverband Finanzdienstleistung e.V. – Frank Rottenbacher	F 106
Neodigital Tarif Turbo für den Beratungsvorprung: Sach-Wechseltarife, Kfz-Tarife und Maklerlinie XXL Neodigital Versicherung – Beatrice Jacobus	E 218
Maßstäbe in der Arbeitskraftabsicherung mit Swiss Life: BU und Grundfähigkeit Swiss Life SE – Alexander Bofinger, Monika Durbajllo	E 124
15 Jahre Bestandskauf: Höhen, Tiefen, Gerichtsprozesse und Exits Tino Scraback Consulting – Tino Scraback	D 106
Die Interloyd Privat Vorsorge: Bewährte Produkte mit Update Interloyd Versicherungs-AG – Michael Mellin	E 105
Zielgruppenorientierte Beratung mit ASCORE: Finde den Tarif, der die Bedürfnisse deiner Kunden abdeckt! ASCORE Das Scoring GmbH – Melanie Freund-Reupert Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Philip Wenzel	F 130
Service und Schnelligkeit im Fokus mit der HFK1676: Neue Produkte und Endkundenprozesse HFK1676 – eine Marke der andsafe AG – Henning Schürmann, Niclas Funke	C 123
Amega Rentenexpertise – mit Anleihen erfolgreich Renditen erzielen! Amega Investment GmbH – David Krahenfeld	F 213
Junge Talente, große Erfolge: Die Erfolgsstory dreier Versicherungsmakler CleverAssets GmbH – Gaby Geisert ETF4Kids – Nabil Khan, Rocco Di Leo Moderation: Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Mark Schellenberger	NF E 128
16:15–17:00	
Professional works: Das Fundament für eine erstklassige Beratung: Dein digitaler Weg zum vollautomatisierten Maklerbüro mit KI-Power DEMV Deutscher Maklerverein GmbH – Guido Stendel	Plenum
Planbar und erfolgreich in die digitale Sichtbarkeit – Trends kommen und gehen, aber die eigene Marke bleibt! Stephan Peters	K3

Themenschwerpunkte der Messe:

- Versicherungen
- Vertrieb
- Social Media und Digitalisierung
- Finanzen
- Recht
- NewcomerForum

Star-Redner

Änderungen vorbehalten. Bitte informiere dich auf unserer Messe-Website zur aktuellen Agenda:
www.mmm-messe.de/fachvortrag/

Vortrag | Referent

Raum

16:15–17:00

	Die Lead-Maschine: So skalierst du Geschäft mit Marketing, Prozessen und Vertrieb FinanzStarter GmbH – Tim Thöne, Philipp Berner	D 111
	Beratungspflicht zur BU – Informationsgespräch mit rechtlichen Einblicken und Erfahrungsberichten Wirth-Rechtsanwälte – Tobias Strübing Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Philip Wenzel	E 119
	Die heißesten Leads der Branche check-direkt.de GmbH – Dennie Liemen, Andreas Bergler Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Maximilian von Meer	C 112
	Auswandernde und Weltreisende richtig absichern – was bei der KV/PHV/RS wichtig ist BDAE Holding GmbH – Ingo Trosinger, Anna Münkowitz	F 111
	Immobilienverkaufsansätze für Versicherungsmakler: Die Immobilie als Kapitalanlage und Altersvorsorge HNG Verwaltungs AG – Christian Dannat	E 102
	Versorgungsordnung – ebenso rechtliche Notwendigkeit wie Akquisitionsinstrument! KLEFFNER Rechtsanwälte – Markus Kleffner	C 116
	Kapitalanlagevertrieb nach Wunschvorstellung Bricks & Mortar Kapitalanlagen GmbH – Nico Kremer, Dominik Gentgen	F 129
	Gewerbe-Sach und Thinksurance: Gewerbekundenberatung und Vergleichsangebote Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Dennis Wolfram, Harald Fellner	K4
	Anlegen in anspruchsvollen Marktphasen – von Kapitalmärkten & monatlichen passiven Einkommen DWS International GmbH – Thomas Gambert, Thomas Piltz	F 112
	Seltene Erden und Technologiemetalle – Rohstoffe der Zukunft Golden Gates AG – Herbert Behr	F 106
	Mit der Empfehlungssoftware TellScale planbar mehr Neukunden gewinnen Kiwus Consulting GmbH – Dieter Kiwus	E 218
	Top-Versicherungen für Ärzte mit der SDK: Die PKV für Humanmediziner Süddeutsche Krankenversicherung – Lutz Deske	E 124
	Mit Erfolg zu mehr Kunden: Insights von Experten Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Clarissa Scherer	D 106
	AL_Neo – so geht Bausparen, Baufinanzieren und Modernisieren mit dem mehrfach ausgezeichneten Testsieger Alte Leipziger Bauspar AG – Ralph Rudolf	E 105

Vortrag | Referent

Raum

	Achtsamkeit im Vertriebsalltag INTER Versicherungsgruppe – Claudia Müller	F 130
	Risiko neu gedacht: Entdecke das softfair Modul der nächsten Generation! softfair GmbH – Benjamin Strixner	C 123
	Besondere Lösungen zur Absicherung von Handwerk und Vereinen: Gewerbekundenberatung mit der BGV BGV Badische Versicherungen – Hendrik Kühn, Daniel Heath	F 213
	Künstliche Intelligenz und Automatisierung: So entlasten wir Versicherungsmakler mit Make & dem Fonds Finanz AI-Hub Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Jonathan Posselt	NF E 128
17:15–18:00		
	Zukunft des Maklervertriebs 2035 die Bayerische – Martin Gräfer, Maximilian Buddecke	K3
	Ganzheitliche und individuelle Beratung mit VorFina: So findest du die passende Lösung für alle Bedarfsfragen VorFina GmbH – Nicolas Plögert	D 111
	Von abhängig zu unabhängig – stressfrei in die Maklerschaft Wirth-Rechtsanwälte – Tobias Strübing	E 119
	BZML in der bAV und die Sozioökonomie der bKV – Themen für das Kundengespräch 2025 Pension Benefits AG – Bernd Steinhart, Andreas Hofmann	C 112
	Von der großen Struktur zur eigenen Marke Münchner ÄrzteBeratung – Sebastian Bauer	F 111
	Beyond Big Tech: Was 2025 in deine (Kunden-)Portfolios gehört BIT Capital GmbH – Marcel Oldenkott	E 102
	Vertriebsaufbau mit der Fonds Finanz Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Willy Waigand, Francesco Amodeo	C 116
	So erzielst du starke Einkünfte mit Kreditprodukten der Fonds Finanz – mit und ohne 34i & 34c Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Stefan Pribnow	F 129
	Optimierte Vorgangsverwaltung mit KI in Professional works: Bestandskampagnen erstellen, DSGVO-konform kommunizieren, optimale BU-Lösung schaffen DEMV Deutscher Maklerverband GmbH – Nico Lippmeier, Janik Sauerbier Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Philip Wenzel	K4
	Finanzielle Sicherheit für die ganze Familie: Die Allianz KinderPolice und KörperSchutzPolice Allianz Lebensversicherung-AG – Richard Oberbichler, Rouven Mutschler	F 112

Vortrag | Referent

Raum

	Mit ASCORE Analyse die richtigen Entscheidungen treffen: Die wichtigsten Unternehmenskennzahlen im Überblick ASCORE Das Scoring GmbH – Melanie Freund-Reupert	F 106
	Berufsunfähigkeitsschutz und schwere Krankheiten Vorsorge: Einkommensabsicherung neu gedacht Canada Life Assurance Europe plc – Ulrich Strunz	E 218
	Der Kfz-Tarif der KRAVAG Allgemeinen und die Betriebshaftpflicht der R+V: Neuerungen und Mehrwerte der Tarife R+V Allgemeine Versicherung AG – Benjamin Andres, Thomas Kolz	E 124
	Aktiv oder passiv? Welcher Deckel passt bei der Geldanlage auf welchen Topf? Flossbach von Storch SE – Florian Kolb	D 106
	Vielfalt erleben mit den Produktneuerungen zu 01/2025: Top-BU-News der Alte Leipziger Leben Alte Leipziger Lebensversicherung a.G. – Markus Elsner	E 105
	Die Zukunft des Lead-Geschäfts ist grün – so bekommst du vorqualifizierte nachhaltige Kundenanfragen Finance4Nature – Alexander Strobel, Mario Thiel	F 130
	ELTIF-Kooperation Fonds Finanz und Privatize – Zugang zu ELTIFs öffnet sich jetzt Privatize GmbH – Ramin Gholami	C 123
	Einzelunternehmen vs. Holdingstruktur: Steuerliche Aspekte im Bereich der Finanzberatung CleverAssets GmbH – Gaby Geisert Valorem Capital Solutions GmbH – Maximilian Mewing	F 213
	Tipps & Tricks vom alten Hasen Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Mark Schellenberger	NF E 128
18:15–19:30		
	Deutschland braucht wieder einen Plan: Eine Standortbestimmung zwischen politischer Neuordnung, Wirtschaftskrise und globalen Interessen Dr. Herbert Diess Moderation: Petra Bindl	Plenum

Themenschwerpunkte der Messe:

- Versicherungen
- Vertrieb
- Social Media und Digitalisierung
- Finanzen
- Recht
- NewcomerForum

Star-Redner

IDB-konformer Vortrag
Alle Informationen findest du unter
www.mmm-messe.de/idd-weiterbildung

MaBV-konformer Vortrag

Änderungen vorbehalten. Bitte informiere dich auf unserer Messe-Website zur aktuellen Agenda:
www.mmm-messe.de/fachvortrag/